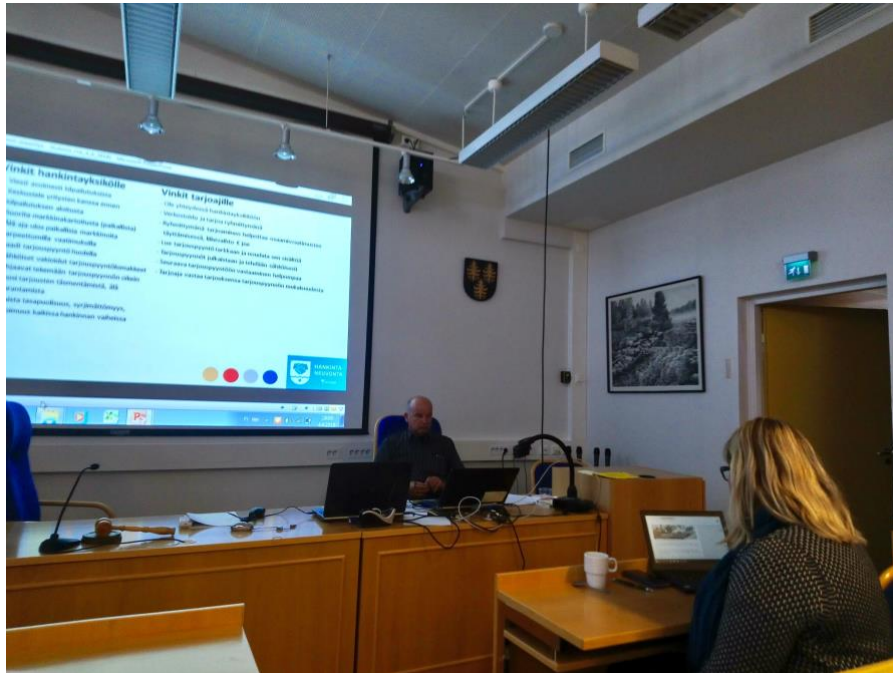


## Kuhmon kaupungin Hankintailta- infotilaisuus kuhmolaisille yrittäjille 4.4.2018



Jari Juntunen kertoi Kuhmon kaupungin tulevista hankinnoista

Kuhmon kaupunki Jari Juntusen johdolla järjesti kuhmolaisille yrittäjille infotilaisuuden kaupungin tulevista hankinnoista sekä lähiaikoina käyttöön otettavasta Cludia- pienhankintaohjelmasta. Lisäksi Kainuun alueen hankinta-asiamies Kyösti Kauppinen kertoi enemmän hankinnoista ja tarjouksien tekemisestä yrittäjien näkökulmasta katsottuna.

Jari Juntunen kertoi, että Kuhmon kaupungilla on tulossa hankintoina mm. Piilolan koulun lattian purkaminen, terveysaseman puuosan ja vanhan kiviosan purkaminen sekä Jämäksen alueen viemäriverkoston rakentaminen. Näihin kohteisiin tehdään hankintakilpailutus, kun urakoiden ajankohta lähenee. Kuhmon kaupungilla on hankintojen suorittamista varten hankittu Cludia-pienhankintaohjelma, jonka kautta kaupunki tekee tarjouspyyntönsä ja jonne yritykset voivat jättää omat tarjouksensa hankintoihin. Yrityksien on kirjauduttava ohjelmaan, jonka jälkeen ne voivat tehdä tarjouksia. Ohjelma on maakunnan laajuinen, joten myös muista kunnista voidaan jättää tarjouksia Kuhmon kaupungin hankintoihin ja kuhmolaiset yritykset pystyvät tarjoamaan palvelujaan muihin Kainuun kuntien julkisiin hankintoihin. Ohjelman käyttöön otolla pyritään tasapuolisuuteen hankinnoissa ja siihen, että paikalliset yritykset pystyisivät yhä enemmän saamaan alueensa hankintoja itselleen.

Kainuun hankinta-asiamies Kyösti Kauppinen kertoi omassa esityksessään hankintaneuvonnasta mitä

on tarjolla hänen kauttaan kainuulaisille yrityksille. Tavoitteena on, että pienillä yrityksillä on nykyistä paremmat mahdollisuudet tarjota julkisille tilaajille. Lisäksi tavoite on tätä kautta turvata julkisten varojen tehokas käyttö maakunnan sisällä. Hankintaneuvonnan tarkoituksena on saada hankintayksiköt pyytämään tarjouksia siten, että pk-yritykset voivat jättää tarjouksia sekä saada aktivoitua pk-yritykset jättämään entistä enemmän tarjouksia hankintoihin. Lisäksi tavoitteena on kehittää hankintayksiköiden ja tarjoajien välistä vuoropuhelua. Kauppinen kertoi, että yritykset ovat ensisijaisesti kiinnostuneita 15 000 – 30 000 € hankinnoista ja tämä olisi myös paikallisten julkisten yksiköiden hyvä ottaa huomioon hankintoja suunnitellessa.

Aihe herätti hyvää keskustelua paikalla olleiden keskuudessa. Ensimmäisenä esille nousi se, että kaupungin olisi hyvä järjestää tiedotustilaisuus aina, kun on suurempi hankinta tulossa alueella. Näin yritykset saisivat tasapuolisesti tietoonsa hankinnoista ja mahdollisuuden tehdä tarjouksia. Tätä pidettiin kaupungin puolelta hyvänä ajatuksena, mutta resurssipula vaikeuttaa tilaisuuksien järjestämistä. Kaupungilla on oma Hankinnat- nettisivu [www.kuhmo.fi/tyo-ja-yrittaminen/hankinnat/](http://www.kuhmo.fi/tyo-ja-yrittaminen/hankinnat/), jossa näkyvät ajankohtaiset hankinnat. Myös Cludia- ohjelman kautta hankinnat tulevat näkyviin ohjelmaan kirjautuneille yrityksille.

Keskustelussa nousi esille myös yritysten yhteistoiminta. Yritysten olisi hyvä tehdä hankintaurakoita yhteistyössä keskenään, jolloin urakoita olisi mahdollista jakaa useamman eri toimijan kesken. Esimerkiksi yritysryhmittymät olisivat hyvä keino tehdä tarjouksia myös suurempiin hankintoihin, koska yritysryhmittymä helpottaa osaamisvaatimusten täyttämässä sekä ryhmittymät ovat myös liikevaihdollisesti kannattavia.

Keskustelussa toivottiin hankintoihin vuosikello- systeemiä, joka selkeyttäisi mitä eri hankintoja on tulossa eri vuoden aikoina. Vuosikellon avulla yrityksillä olisi mahdollista paremmin ennakoida tulevia hankintoja ja omia resurssejaan. Myös kaupungin päättäjät olisivat paremmin tietoisia tulevista hankinnoista. Lisäksi tarjoukset tulisi laittaa paikallislehteen nähtäväksi, että tieto hankinnoista tulisi varmasti tasapuolisesti kaikkien tietoon.

Keskustelua herätti myös hankintojen valintakriteerit. Hankinnoissa olisi suotavaa korostaa niitä asioita, jotka mahdollistaisivat hankintojen jäävän paremmin paikallisille toimijoille. Paikallisuus ei itsessään voi kuitenkaan olla valintaperuste, mutta esimerkiksi hiilijalanjälki voi olla yksi painotettava valintakriteeri. Hankintoja tehdessä laadun osalta arvioidaan usein myös aikaisempia referenssitietoja,

henkilöstöä ja työsuunnitelmaa (kalusto yms.). Hankintayksikön velvollisuus on myös tehdä laadunseurantaa sopimusjaksolla, että nämä vaaditut laatukriteerit täyttyvät hankintakohteissa.

Esille nousikin se, että hyvin usein urakkaa laskiessa näkyy jo yrityksen ammattitaito ja yrityksen olisikin hyvä ottaa huomioon, että he osaavat laskea urakoita ammattitaitoisesti. Yrityksien on opittava tekemään tarjouksia, koska tällä hetkellä tarjouksien tekeminen on vielä hapuilua monissa yrityksissä. Kun opettelee tekemään hyviä tarjouksia, tämä mahdollistaa laajentamaan tarjouksien tekemistä koko maakunnan alueelle, joka taas mahdollistaa yrityksen toiminnan kasvua. Hankintojen laskenta-aika tulisi olla tarpeeksi pitkä, että yrittäjät ehtivät kunnolla laatia ja laskea tarjoukset esim. Clouidia-ohjelman kautta.

Kyösti Kauppinen muistutti, että yritykset pääsevät helposti tarjouksien tekemisessä alkuun hänen neuvontapalvelun kautta. Esim. osoitteessa [www.hankinta-asiamies.fi/kainuu](http://www.hankinta-asiamies.fi/kainuu) löytyy kattavasti tietoa paikallisista hankinta- ja pienhankintailmoituksista sekä sivuston kautta voi tehdä tarjouksia näihin ilmoituksiin. Sivuston kautta alueen yrityksiä on mahdollista saada maksutonta neuvontapalvelua sekä tietoa hankintakoulutuksista. Sivusto on maksuton 90 päivän ajan, jonka jälkeen se on maksullinen 120 €/v Kainuun alueella. Kauppinen pitää myös hankintaneuvonnan kuntapäiviä kerran kuukaudessa Kuhmossa. Seuraavan kerran hän on tavattavissa kaupungintalolla keskiviikkona 2.5.2018 klo 12-14.

Teksti ja kuva: Anne Huotari